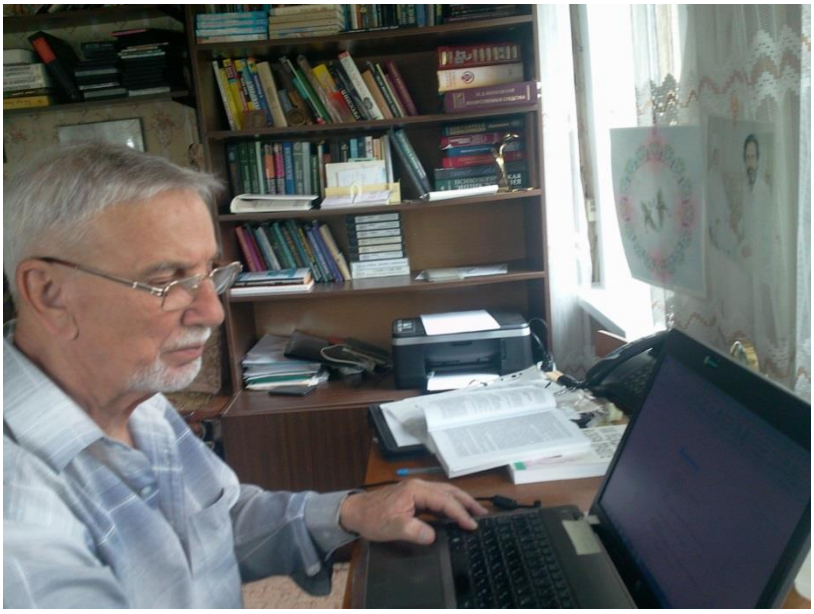
Обучение-14

ДИСТАНЦИОННОЕ ОБУЧЕНИЕ СПЕЦТЕХНОЛОГИЯМ КАК УБЕЖДАТЬ И ПЕРЕУБЕЖДАТЬ СОБЕСЕДНИКА

Проф. Александр Панасюк: продолжаю обучение современным психотехнологиям профессиональной коммуникации.



ВОТ О ЧЕМ ПОЙДЕТ РЕЧЬ:

О содержании программы обучения
Цель обучения
Целевая аудитория
Результаты обучения
О технологии дистанционного обучения
Об учебниках
Ключевые слова
Отзывы об обучении:
Мнение завершивших обучение...
Отзывы в процессе обучения
«Хочу у Вас обучаться»….

Дистанционное обучение ***практическим психотехнологиям как убеждать и переубеждать собеседника*** разработал и проводит доктор психологических наук, профессор
ПАНАСЮК АЛЕКСАНДР ЮРЬЕВИЧ

Данный курс **«Психотехнологии убеждающего воздействия»** проводится в рамках спецкурса **«Современные психотехнологии управления людьми»** (но может проводится и самостоятельно, подробнее см. на персональном сайте автора).

О СОДЕРЖАНИИ ПРОГРАММЫ ОБУЧЕНИЯ

Курс посвящен обучению спецприёмам доказательства своей правоты (приёмам аргументации и контраргументации), иррациональным формам убеждения (приёмам воздействия на подсознание), приёмам защиты от манипуляционных воздействий со стороны собеседника.



Более подробно о содержании программы курса «Психотехнологии убеждающего воздействия», о конкретных психотехнологиях и психотехниках можно узнать, заглянув на страничку http://www.pan-alex-u.ru/ubezhd_v_pravotee.html персонального сайта автора **.**

Программа обучения каждый раз разрабатывается и создается под конкретные проблемы и интересы Ученика - на основе базовых программ, познакомиться с которыми можно на странице, представленной ниже:



http://www.pan-alex-u.ru/o_programmah.html

ЦЕЛЬ ОБУЧЕНИЯ

Основная цель обучения - овладение Учениками комплексом психотехнологий для убеждения любого собеседника в своей правоте, для принятия (а не только понимания) определенной точки зрения.

ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

В профессиональном плане программа рассчитана на специалистов, работающих в системе «человек-человек»: юристы, руководители, предприниматели, политики, педагоги…



Однако умение эффективно убеждать необходимо и в бытовой сфере – при общении в неофициальных ситуациях, что позволяет сделать вывод: аудитория практически не имеет ограничений, поскольку всем в той или иной мере приходится убеждать других в своей правоте.

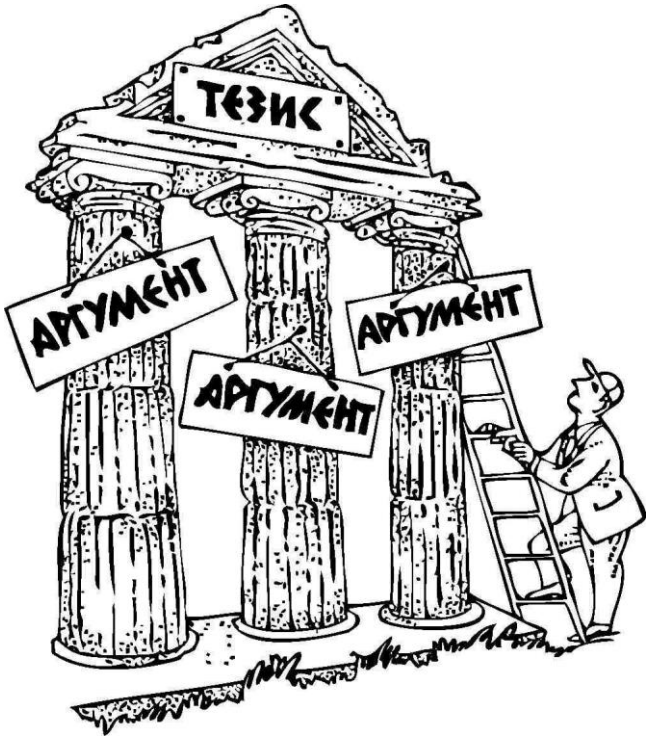




К «барьеру вероятности»

РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ

1. Вы овладеете специальными правилами и техниками формулирования и подбора аргументов в доказательство своей правоты.



2. Вы научитесь приемам контраргументации.



3. Вы научитесь не только доказывать свою правоту, но и убеждать в своей правоте.



Доказывает или убеждает?

4. Вы научитесь убеждать в тех ситуациях, когда доказать свою правоту не представляется возможным.



Когда рациональные средства убеждения
не действуют, мудрая мама прибегает к средствам
иррационального воздействия.

5. Вы научитесь убеждать и тех собеседников, которых обычно называют «мистер Нет».



Когда доказать свою правоту невозможно…
Но можно убедить в своей правоте…

И одновременно Вы овладеете психотехниками психологического притяжения собеседника к себе (формирования аттракции и по отношению к клиентам, подчиненным, а не только к детям))).

Кроме того, Вы овладеете психотехниками защиты от манипулятивных воздействий





а также комплексом психотехнологий скрытного тестирования собеседника.



…Когда идет скрытное тестирование

Причем эти результаты начнут проявляться уже со второго занятия…

О ТЕХНОЛОГИИ ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ

Данное обучение дистанционное.

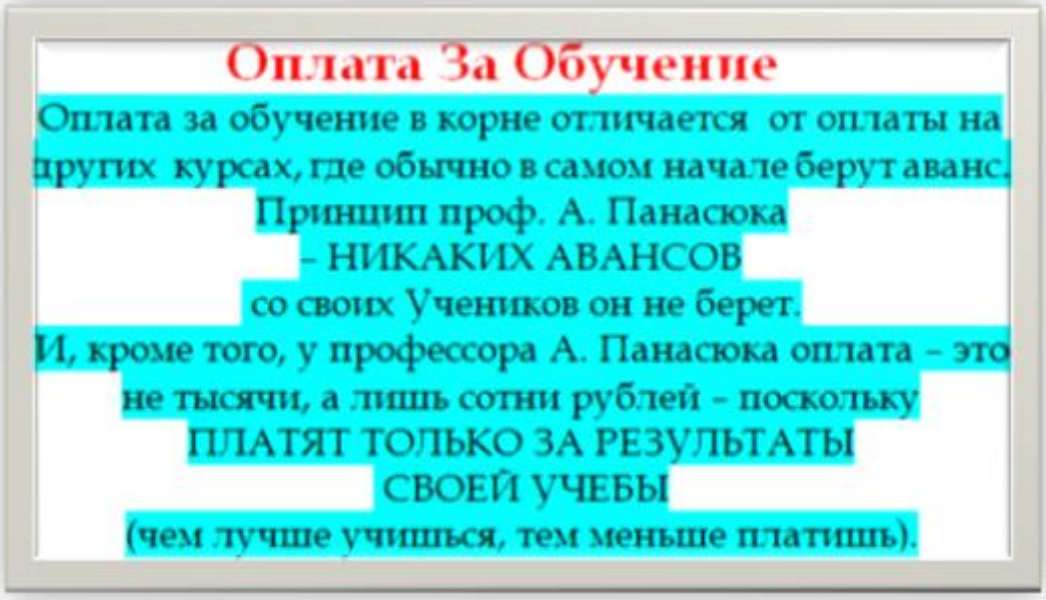
Данное обучение индивидуальное.

Данное обучение проводится по программе, созданной под интересы Ученика.

Подробнее о технологии обучения «по профессору А. Панасюку» см. https://youtu.be/nFI_3X3QB-k

Обучение «по профессору А. Панасюку» по многим показателям существенно отличается от подобных курсов в Интернете. Достаточно лишь в качестве примера привести информацию об оплате, которая **в корне отличается от оплаты на других курсах, где обычно** в самом начале берут аванс. Принцип проф. А. Панасюка – НИКАКИХ АВАНСОВ со своих Учеников он не берет. И, кроме того, у профессора А. Панасюка оплата – это не тысячи, а лишь сотни рублей – поскольку ПЛАТЯТ ТОЛЬКО ЗА РЕЗУЛЬТАТЫ СВОЕЙ УЧЕБЫ (чем лучше

учишься, тем меньше платишь).



(Ну где Вы такое видели-то? А если видели – то, значит, переняли, чему я, конечно же, рад.)

И еще к этому: поскольку авансов не будет, то мои Ученики вольны в случае необходимости прервать обучение в любое время! СВОБОДА!.

И еще в этой связи: размер оплаты определяется индивидуально, и поэтому в некоторых случаях **обучение** первым блокам психотехник может быть даже бесплатным.

И это –только одно из принципиальных отличий обучения «по профессору Панасюку».

А о других принципиальных отличий обучения «по профессору А. Панасюку» см. на упомянутой выше ссылке https://youtu.be/nFI_3X3QB-k

ОБ УЧЕБНИКАХ



Вот основные учебники для этого курса:

1. Как убеждать в своей правоте. Современные психотехнологии убеждающего воздействия.
2. Психология риторики: теория и практика убеждающего воздействия.

3. Психология подсознания. Всё о подсознании человека.

Поскольку программа обучения – авторская, то и учебники – тоже авторские (потому что за результаты обучения я отвечаю своим именем).

И это –еще одно из принципиальных отличий обучения «по профессору Панасюку».

Стоимость учебников мною определяется каждый раз индивидуально (чтобы названная мною цена была бы вполне приемлемой), и поэтому в некоторых случаях может быть действительно бесплатно.

А теперь – отзывы тех, кто прошёл обучение «по профессору А. Панасюку».

ОТЗЫВЫ ОБ ОБУЧЕНИИ

Но сначала: представленные ниже высказывания об обучении «по профессору А. Панасюку», вообще-то читать и не обязательно (а то кто-нибудь подумает, что реклама)… хотя… хотя я ведь всё это сам заработал…

МНЕНИЕ ЗАВЕРШИВШИХ ОБУЧЕНИЕ...



«Хочу теперь отчитаться перед Вами, Александр Юрьевич: Как я стала применять эти Ваши техники, приемы, заметила, стало как-то меньше недоброжелательных взглядов, чаще вижу улыбки (не думаю, что показалось), легче стала вроде договариваться с покупающими наши приборы, с нашими поставщиками (одного особо ярого я вроде как утихомирила… чтоб не сглазить)… я ведь стала чуть по-другому на них на всех смотреть-то… работает! Здорово. » К.



«Я стала после Вашего обучения по-другому смотреть на людей… сейчас слушаю, как говорят, что говорят, что у них в подсознании… Но ведь стала анализировать!))) Меняться стала. И стала видеть другое… Спасибо.» Валерия.

 *«Большое Вам спасибо за Вашу работу! Вы мне очень помогли! Обучаться у Вас было честью и удовольствием для меня.» Артём.*

 ***«В целом я заметила изменения в общении с людьми. Первое, и наверное главное, что произошло, я стала анализировать каждое своё действие, чтобы не было "случайных" поступков. И у меня ушли амбиции. Я очень гордая в жизни. Не терпела чтобы кто-то был впереди. Я должна быть лидером всегда. А теперь прежде чем занять лидерство (часто совсем мне не нужное), я задаю вопрос: "А что это тебе даст? Тебе это на самом деле нужно, или чтобы по льстить самолюбию?" Викки.***

 ***«И жалею, Александр Юрьевич, только, что не получилось у меня раньше с Вами выйти на такой вот контакт и не начать учиться раньше…. сейчас понимаю, насколько важно для меня ИМЕННО ТО, ЧЕМУ ВЫ УЧИЛИ ПО СВОИМ КНИГАМ как на них влиять.» Вл.***

 *«Александр Юрьевич, если не возражаете, я сделаю ссылку на своей страничке в социальных сетях о возможности дистанционного обучения у Вас по программе: "Современные психотехнологии общения…" и оставлю ссылку на Ваш сайт.» А.Н.*

 *«Сейчас пришло осознание того, что полученные от Вас знания мне существенно помогаю и в жизни, и у меня на работе при общении в офисе. Продавать стало легче и даже быстрее… Спасибо.» В.Н.*

ОТЗЫВЫ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ

 *«Обучаясь у Вас, я раньше, особо внимания не обращал на их поведение. Еще раз спасибо, Александр Юрьевич!! Вроде бы все на поверхности, но раньше это не «виделось», теперь же все «по полкам»:))» И. врач.*

 *«Извиняюсь….просто так и распирает от новых знаний!:))» Илья.*

 *«И если раньше, это было где-то на подсознательном уровне, то теперь ,благодаря Вашим урокам, это выходит в область сознания. И идя по улице(теперь)и наблюдая за окружающими людьми, начинаешь чувствовать себя неким Шерлоком Холмсом, для которого нет (почти)никаких тайн☺☺.» Игорь.*


«Хотел вам сообщить, мне очень нравиться с Вами заниматься и вообще, как Вы пишите и доносите информацию. Также и темп (нагрузка) для меня приемлема.» Павел Г.


«Ваше обучение очень помогает в жизни и это уже только на начальном этапе обучения.» Валентин.


««Эх, жаль не прошла Ваш курс, уважаемый Александр Юрьевич, раньше, может быть и поостереглась выходить замуж за человека с очень острым носогубным углом.9» (Л., в письме после 6-го занятия.)


«Александр Юрьевич! Я учусь вашим уникальным методам, и буду это продолжать, пусть даже за книгу или вопрос нужно будет отдать последние деньги. Для меня это важнее. Деньги можно заработать, а вот управлять людьми просто так, щёлкнув пальцами, можно лишь после вашего обучения.» (после 4-го занятия) Н.А.

«ХОЧУ У ВАС ОБУЧАТЬСЯ»….


" На курсах "Управление проектами" узнал о Ваших книгах, посетил Ваш сайт. Меня заинтересовала возможность прохождения тренингов и обучения…" Денис Н.


«Я работаю консультантом по управлению и финансам, преподаю в Международной Академии. Скажите пожалуйста, ведете ли Вы тренинги по психологии риторики, и если ведете, то как можно в них принять участие и на каких условиях. Заранее благодарен Вам за ответ. С уважением." Сергей С.


" Если это возможно, хотела бы у Вас обучаться - поскольку Вас выбрало мое Сердце и мой вечно сомневающийся Ум. Пожалуйста, скажите: возможно ли обучение посредствам сети интернет? " Д.Б.


«Добрый день! Меня заинтересовал ваш курс. Я работаю в торговой сфере обслуживания клиентов… Хотелось бы научиться понимать мотивы людей и предугадывать их желания ". Нина Вл.


«Мне очень хочется учится у Вас. Моя профессия связана с юриспруденцией. Конечная цель моего обучения – освоить совокупность приемов и методов современной техники общения

с незнакомыми/малознакомыми мне людьми. Возможно, из наших уроков смогу почерпнуть информацию, которую смогу применять не только в работе, но и в личной жизни.» Галина П.



«Александр Юрьевич! Я работаю риэлтором ,поэтому людей вокруг меня очень много ,и они все "разнокалиберные" .Опыт общения большой (около 20 лет) ,но порой не хватает знаний … Что нужно сделать, что бы стать Вашим "студентом"? Александр.



«Я люблю общаться с интересными людьми, но они не проявляют такого же интереса ко мне. Хочу научиться находить нужные слова, которые смогут повлиять на человека и его решение.» Андрей, 25 лет.



«Подскажите пожалуйста, можно ли у Вас получить теоритические или практические навыки по продажам продуктов питания?

Планируем открыть фирму… Ваш читатель К. Артем.»



«Я начинаю заниматься риэлторским бизнесом, поэтому очень хочу обучиться Вашим разработкам, авторским приемам и техникам, получить навык, опробовать на практике». Александр К.



«Заинтересовалась вашим курсом дистанционного обучения… Будущие навыки мне нужны для профессиональной деятельности - оказываю гос.услуги ИП иЮЛ в федеральной службе.Мне 46 лет, взрослые дети». И.П.



«В самое ближайшее время, если Вы не против, планирую пройти у Вас обучение. На изучение книги времени не находиться. Обучение будет стимулировать.» Сергей.



« Мне интересно Ваше предложение о курсе обучения. Хотел бы знать детали: как, как долго и где он проходит. Какова цена вопроса.» Сергей.



«Мне 50 лет. Работаю в сфере частного бизнеса. И ваша информация меня очень заинтересовала. Я хочу у вас обучаться. Условия устраивают. Высылайте электронные книги.» Роман С.



«Вы уважаемый учитель, я уверен поможете мне исправить мои ошибки поэтому я пришел к Вам учиться, и спасибо, что приняли меня в свои ученики..» Михаил.

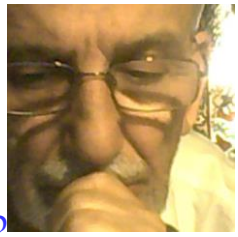
Вот сколько наговорили… Не стесняюсь… наверное, действительно - заработал… Спасибо им всем.

И Вам, дорогой мой читатель, спасибо за Ваше терпение.



С удовольствием отвечу на Ваши вопросы, или на высказанное Вами мнение, когда если Вы напишите несколько строк автору - профессору Панасюку Александру Юрьевичу на его почту 08-11-40@mail.ru или позвоните мне +79166840920. Благодарю.

А также смотрите ссылку https://2lead.ru/experts/panasyuk-aleksandr.html

Ваш автор 

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА

#Психология, #убеждающее_воздействие, #услуги, #обучение, #обучение_«по_профессору_А._Панасюку», #курсы, #психотренинги, #дистанционное_обучение, #психотехнологии_общения, #психотехники, #переубеждать, #риторика, #общение, #убеждать, #психотехнологии, #аргументы, #контраргументы, #подсознание, #располагать_людей, #доказывать, #понимание, #принять_позицию.