Обучение-11

КАК ПРОФЕССИОНАЛЬНО РАЗБИРАТЬСЯ В ЛЮДЯХ
ДИСТАНЦИОННОЕ ОБУЧЕНИЕ



ВОТ О ЧЕМ ПОЙДЕТ РЕЧЬ:

О содержании программы обучения

Целевая аудитория

Цель обучения

Результаты обучения

О технологии дистанционного обучения

Об учебниках

Ключевые слова

Отзывы об обучении:

Мнение завершивших обучение...

Отзывы в процессе обучения

«Хочу у Вас обучаться»….

О СОДЕРЖАНИИ ПРОГРАММЫ ОБУЧЕНИЯ

В Программу курса входит обучение спецтехнологиям как разбираться в людях, т.е. оригинальным психотехнологиям и психотехникам скрытной дистанционной психодиагностики любого Вашего собеседника, любого человека, который предстал перед Вами (и даже – на экране монитора, на телеэкране). По сути речь будет идти об обучении сканированию психики человека.

Более подробно о содержании программы, о конкретных психотехнологиях и психотехниках можно узнать, заглянув на страничку http://www.pan-alex-u.ru/ubezhd_v_pravotee.html персонального сайта автора.



Для каждого конкретного Ученика с учётом его интересов в области профессиональной коммуникации разрабатывается индивидуальная программа обучения – на основе авторских базовых программ, познакомиться с которыми можно на странице, представленной ниже:



http://www.pan-alex-u.ru/o_programmah.html

ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ

В профессиональном плане программа обучения скрытному тестированию рассчитана на специалистов, работающих в системе «человек-человек»: юристы, руководители, предприниматели, политики, педагоги, врачи…



…Когда идет скрытное тестирование

Однако умение эффективно разбираться в людях необходимо и в бытовой сфере – при общении в неофициальных ситуациях, что позволяет сделать вывод: аудитория практически не имеет ограничений (при наличии полного или неполного высшего образования), поскольку всем в той или иной мере приходится разбираться в людях.



ЦЕЛЬ ОБУЧЕНИЯ

Основная цель обучения - овладение Учениками

КОМПЛЕКСОМ ПСИХОТЕХНОЛОГИЙ НЕГЛАСНОГО ТЕСТИРОВАНИЯ:

- *технологии как достаточно быстро определить особенности характера* Вашего будущего партнера по бизнесу, будущего начальника или подчиненного (является ли он по характеру авторитарным или зависимым, агрессивным или миролюбивым…);

- *технологии как создать для себя психологический портрет* собеседника буквально за первые минуты общения с ним (что называется, прямо с порога), выявить особенности свойств и состояний его психики на данный момент;

- *технологии как в ходе разговора выявлять фактические желания* собеседника, а не те, о которых он говорит Вам (*чтобы не проиграть с вложениями в совместное дело, и чтобы потом не говорить: «Надо же… и не подумал бы, что он такой…»*);

- *технологии как определить настроение и настрой* Вашего собеседника в данный момент (как он относится лично к Вам, как он на самом деле настроен на данный разговор, как он фактически относится к теме Вашей беседы…) – *чтобы потом, заключив договор, не разочароваться в нем;*

- *технологии как распознать истинную её любовь (или его любовь)* а ведь и это вполне реально (если по всем правилам осуществлять такую скрытную психодиагностику);

- *технологии как определить, что из себя представляет Ваша будущая избранница (будущий избранник)*, ибо это только непрофессионалы утверждают, чтобы узнать человека, надо с ним съесть пуд соли, а для профи достаточно нескольких минут общения.

РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ:

В РЕЗУЛЬТАТЕ ОБУЧЕНИЯ ВЫ ТАК СМОЖЕТЕ УПРАВЛЯТЬ ЛЮДЬМИ:

- чтобы теперь чаще достигать главной цели делового общения: превращать Ваше желание в его желание;

·чтобы иметь такого партнера по бизнесу, которому можно будет доверять, ибо Вы теперь знаете (с приемлемой для Вас надежностью) не просто, порядочный ли он по характеру человек или нет, а и насколько он порядочный;

·чтобы заключить сделку с таким заказчиком, в котором Вы (с приемлемой для Вас надежностью) будете уверены, что Вас не подведет, ибо, по результатам скрытного тестирования Вы узнали, что в его характере держать слово;

·чтобы сохранить свой кошелек в неприкосновенности и пополнить его, ибо Вы достаточно быстро вычислили его истинные намерения заключить с Вами сделку;

·найти такого партнера по жизни, с которым Вы потом прожили бы много-много счастливых лет;

·чтобы, наконец, принять обоснованное и судьбоносное решение: с ним можно идти в разведку…

И чтобы спустя некоторое время после окончания данного курса за Вами укрепилась бы слава проницательного человека

(как и за теми, кто прошел подобную спецподготовку сами знаете где).

А кроме того,

В РЕЗУЛЬТАТЕ ОБУЧЕНИЯ ВЫ СМОЖЕТЕ ИЗБАВИТЬСЯ ОТ ЦЕЛОГО КОМПЛЕКСА ПРОБЛЕМ ОБЩЕНИЯ:

- ***Вы сумеете избегать конфликтов и стрессов от недопонимания поведения своего собеседника;***

- ***Вы относительно легко сможете распознать в Вашем собеседнике манипулятора;***
- ***Вы будете способны отличить позитивно настроенного на диалог с Вами от лживого и изворотливого (о чем Вам поведает его габитус, а Вы уже это теперь не будете пропускать мимо своего внимания!);***
- ***Вы будете способны выявить фактическую степень искренности его сегодняшнего «заверения в дружбе» (ибо эту его «искренность» выдадут Вам с «головой» не только кинетика его ног, но и некоторые нелегитимные слова, на которые другие не обращают внимания, но Вы-то – профи, обучены!)***
- ***По результатам дистанционной «полиграфологии» Вы будете способны отличить человека одаренного от человека недалекого (о чем Вам поведает, например, его «нос лауреата Нобелевской премии»).***

Причем все эти результаты начнут проявляться уже со второго занятия…

О ТЕХНОЛОГИИ ДИСТАНЦИОННОГО ОБУЧЕНИЯ

Данное обучение дистанционное.

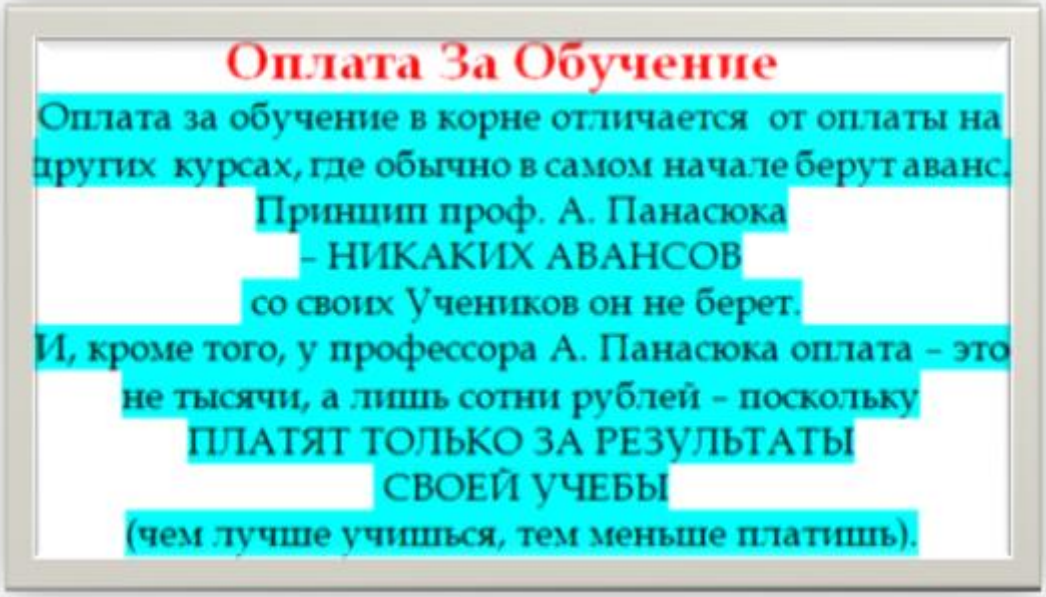
Данное обучение индивидуальное.

Данное обучение проводится по программе, созданной под интересы Ученика.

Подробнее о технологии обучения «по профессору А. Панасюку» см. https://youtu.be/nFI_3X3QB-k

Обучение «по профессору А. Панасюку» по многим показателям существенно отличается от подобных курсов в Интернете. Достаточно лишь в качестве примера привести информацию об оплате, которая **в корне отличается от оплаты на других курсах, где обычно** в самом начале берут аванс. Принцип проф. А. Панасюка – НИКАКИХ АВАНСОВ со своих Учеников он не берет. И, кроме того, у профессора А. Панасюка оплата – это не тысячи, а лишь сотни рублей – поскольку ПЛАТЯТ ТОЛЬКО ЗА РЕЗУЛЬТАТЫ СВОЕЙ УЧЕБЫ (чем лучше

учишься, тем меньше платишь).



(Ну где Вы такое видели-то? А если видели – то, значит, переняли, чему я, конечно же, рад.)

И еще к этому: поскольку авансов не будет, то мои Ученики вольны в случае необходимости прервать обучение в любое время! СВОБОДА!.

И еще в этой связи: размер оплаты определяется индивидуально, и поэтому в некоторых случаях **обучение** первым блокам психотехник может быть даже бесплатным.

И это –только одно из принципиальных отличий обучения «по профессору Панасюку».

А о других принципиальных отличий обучения «по профессору А. Панасюку» см. на упомянутой выше ссылке https://youtu.be/nFI_3X3QB-k

ОБ УЧЕБНИКАХ



Основные учебники для этого курса:

1. Дистанционное тестирование собеседника. Шесть уроков по выявлению особенностей психики и характера человека.
2. Как убеждать в своей правоте. Современные психотехнологии убеждающего воздействия.
3. Психология подсознания. Всё о подсознании человека.

Поскольку программа обучения – авторская, то и учебники – тоже авторские (потому что за результаты обучения я отвечаю своим именем).

И это –еще одно из принципиальных отличий обучения «по профессору Панасюку».

Стоимость учебников мною определяется каждый раз индивидуально (чтобы названная мною цена была бы вполне приемлемой), и поэтому в некоторых случаях может быть действительно бесплатно.

О других программах дистанционного обучения «по профессору А. Панасюку» Вы сможете узнать на страничкеhttp://www.pan-alex-.ru/o_programmah.html персонального сайта профессора А. Панасюка http://www.pan-alex-u.ru.

КЛЮЧЕВЫЕ СЛОВА

#Психология, #тестирование, #услуги, #обучение, #обучение_«по_профессору_А._Панасюку», #курсы, #психотренинги, #дистанционное_обучение, #психотехнологии_сканирования_психики, #психотехники, #как_распознавать_людей, #проблемы_общения, #общение, #психодиагностика, #индивидуальное_обучение, #психотехнологии, #скрытное_терстирование,

#дистанционное_тестирование, #подсознание, #дистанционная_психодиагностика.

А теперь – отзывы тех, кто уже обучался «по профессору А. Панасюку».

ОТЗЫВЫ ОБ ОБУЧЕНИИ

Но сначала: представленные ниже высказывания об обучении «по профессору А. Панасюку», вообще-то читать и не обязательно (а то кто-нибудь может подумать, что реклама)… хотя… хотя я ведь всё это сам заработал…

Но сначала – о тех, кто хотел бы пройти подобные курсы у профессора А. Панасюка.

«ХОЧУ У ВАС ОБУЧАТЬСЯ»….



"На курсах "Управление проектами" узнал о Ваших книгах, посетил Ваш сайт. Меня заинтересовала возможность прохождения тренингов и обучения…" Денис Н.

 *«Я работаю консультантом по управлению и финансам, преподаю в Международной Академии. Скажите пожалуйста, ведете ли Вы тренинги по психологии риторики, и если ведете, то как можно в них принять участие и на каких условиях. Заранее благодарен Вам за ответ. С уважением." Сергей С.*

 *" Если это возможно, хотела бы у Вас обучаться - поскольку Вас выбрало мое Сердце и мой вечно сомневающийся Ум. Пожалуйста, скажите: возможно ли обучение посредствам сети интернет? " Д.Б.*

 *«Добрый день! Меня заинтересовал ваш курс. Я работаю в торговой сфере обслуживания клиентов… Хотелось бы научиться понимать мотивы людей и предугадывать их желания ". Нина Вл.*

 *«Мне очень хочется учится у Вас. Моя профессия связана с юриспруденцией. Конечная цель моего обучения – освоить совокупность приемов и методов современной техники общения с незнакомыми/малознакомыми мне людьми. Возможно, из наших уроков смогу почерпнуть информацию, которую смогу применять не только в работе, но и в личной жизни.» Галина П.*

 *«Александр Юрьевич! Я работаю риэлтором ,поэтому людей вокруг меня очень много ,и они все "разнокалиберные" .Опыт общения большой (около 20 лет) ,но порой не хватает знаний … Что нужно сделать, что бы стать Вашим "студентом"? Александр.*

 *«Я люблю общаться с интересными людьми, но они не проявляют такого же интереса ко мне. Хочу научиться находить нужные слова, которые смогут повлиять на человека и его решение.» Андрей, 25 лет.*

 *«Подскажите пожалуйста, можно ли у Вас получить теоритические или практические навыки по продажам продуктов питания?*

Планируем открыть фирму… Ваш читатель К. Артем.»

 *«Я начинаю заниматься риэлторским бизнесом, поэтому очень хочу обучиться Вашим разработкам, авторским приемам и техникам, получить навык, опробовать на практике». Александр К.*

 *«Заинтересовалась вашим курсом дистанционного обучения… Будущие навыки мне нужны для профессиональной деятельности - оказываю гос.услуги ИП иЮЛ в федеральной службе.Мне 46 лет, взрослые дети». И.П.*

 *«В самое ближайшее время, если Вы не против, планирую пройти у Вас обучение. На изучение книги времени не находиться. Обучение будет стимулировать.» Сергей.*

 *« Мне интересно Ваше предложение о курсе обучения. Хотел бы знать детали: как, как долго и где он проходит. Какова цена вопроса.» Сергей.*

 *«Мне 50 лет. Работаю в сфере частного бизнеса. И ваша информация меня очень заинтересовала. Я хочу у вас обучаться. Условия устраивают. Высылайте электронные книги.» Роман С.*

 *«Вы уважаемый учитель, я уверен поможете мне исправить мои ошибки поэтому я пришел к Вам учиться, и спасибо, что приняли меня в свои ученики..» Михаил.*

ОТЗЫВЫ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ

 *«Обучаясь у Вас, я раньше, особо внимания не обращал на их поведение. Еще раз спасибо, Александр Юрьевич!! Вроде бы все на поверхности, но раньше это не «виделось», теперь же все «по полкам»:))» И. врач.*

 *«Извиняюсь....просто так и распирает от новых знаний!:))» Илья.*

 *«И если раньше, это было где-то на подсознательном уровне, то теперь ,благодаря Вашим урокам, это выходит в область сознания. И идя по улице(теперь)и наблюдая за окружающими людьми, начинаешь чувствовать себя неким Шерлоком Холмсом, для которого нет (почти)никаких тайн☺☺.» Игорь.*

 *«Хотел вам сообщить, мне очень нравиться с Вами заниматься и вообще, как Вы пишите и доносите информацию. Также и темп (нагрузка) для меня приемлема.» Павел Г.*

 *«Ваше обучение очень помогает в жизни и это уже только на начальном этапе обучения.» Валентин.*

 *««Эх, жаль не прошла Ваш курс, уважаемый Александр Юрьевич, раньше, может быть и поостереглась выходить замуж за человека с очень острым носогубным углом.9» (Л., в письме после 6-го занятия.)*

«Александр Юрьевич! Я учусь вашим уникальным методам, и буду это продолжать, пусть даже за книгу или вопрос нужно будет отдать последние деньги. Для меня это важнее. Деньги можно заработать, а вот управлять людьми просто так, щёлкнув пальцами, можно лишь после вашего обучения.» (после 4-го занятия) Н.А.

МНЕНИЕ ЗАВЕРШИВШИХ ОБУЧЕНИЕ...

«Хочу теперь отчитаться перед Вами, Александр Юрьевич: Как я стала применять эти Ваши техники, приемы, заметила, стало как-то меньше недоброжелательных взглядов, чаще вижу улыбки (не думаю, что показалось), легче стала вроде договариваться с покупающими наши приборы, с нашими поставщиками (одного особо ярого я вроде как утихомирила… чтоб не сглазить)… я ведь стала чуть по-другому на них на всех смотреть-то… работает! Здорово. » К.

«Я стала после Вашего обучения по-другому смотреть на людей… сейчас слушаю, как говорят, что говорят, что у них в подсознании… Но ведь стала анализировать!))) Меняться стала. И стала видеть другое… Спасибо.» Валерия.

«Большое Вам спасибо за Вашу работу! Вы мне очень помогли! Обучаться у Вас было честью и удовольствием для меня.» Артём.

«В целом я заметила изменения в общении с людьми. Первое, и наверное главное, что произошло, я стала анализировать каждое своё действие, чтобы не было "случайных" поступков. И у меня ушли амбиции. Я очень гордая в жизни. Не терпела чтобы кто-то был впереди. Я должна быть лидером всегда. А теперь прежде чем занять лидерство (часто совсем мне не нужное), я задаю вопрос: "А что это тебе даст? Тебе это на самом деле нужно, или чтобы по льстить самолюбию?" Викки.

«И жалею, Александр Юрьевич, только, что не получилось у меня раньше с Вами выйти на такой вот контакт и не начать учиться раньше.... сейчас понимаю, насколько важно для меня ИМЕННО ТО, ЧЕМУ ВЫ УЧИЛИ ПО СВОИМ КНИГАМ как на них влиять.» Вл.

«Александр Юрьевич, если не возражаете, я сделаю ссылку на своей страничке в социальных сетях о возможности

дистанционного обучения у Вас по программе: "Современные психотехнологии общения…" и оставлю ссылку на Ваш сайт.» А.Н.

«Сейчас пришло осознание того, что полученные от Вас знания мне существенно помогаю и в жизни, и у меня на работе при общении в офисе. Продавать стало легче и даже быстрее… Спасибо.» В.Н.

Вот сколько наговорили… Но не стесняюсь… наверное, действительно - заработал… Спасибо им всем.

И Вам, дорогой мой читатель, спасибо за Ваше терпение.

С удовольствием отвечу на Ваши вопросы, или на высказанное Вами мнение, когда если Вы напишите несколько строк автору - профессору Панасюку Александру Юрьевичу на его почту 08-11-40@mail.ru или позвоните мне +79166840920. Благодарю.

А также смотрите ссылку https://2lead.ru/experts/panasyuk-aleksandr.html

Ваш автор 