Обучение-2 как разбираться в людях
Проф. Александр Панасюк: продолжаю обучение
как скрытно протестировать Вашего собеседника.

КАК ГОЛОВА СОБЕСЕДНИКА МОЖЕТ ВЫДАТЬ ЕГО «С ГОЛОВОЙ»

ЧАСТЬ 2. «Голова властелина»



Вот о чем мы будем говорить:

На чём основано скрытное тестирование
«Голова властелина»: как выглядит?
«Голова властелина» почему так названа?
«Голова властелина» - когда ситуативная, а когда привычная…
О каких особенностях психики собеседника расскажет «голова властелина»?
О технологии онлайн обучения по курсу: «как скрытно протестировать любого человека»
Об учебниках
Отзывы об обучении
Мнение завершивших обучение...
Отзывы в процессе обучения
«Хочу у вас обучаться»...

Мы продолжаем серию обучающих статей, как в ходе беседы скрытно протестировать своего собеседника, заглянуть в его подсознание.

НА ЧЁМ ОСНОВАНО СКРЫТНОЕ ТЕСТИРОВАНИЕ

Напомним:

Представляемое здесь обучение скрытному тестированию основывается на науке «Психология подсознания».
Специальные исследования психологов показали: более 80% всех поведенческих актов человека определяются программами, сформированными в его подсознании.
Эти программы проявляют себя, когда человек делает что-то экспромт – без предварительного специального обдумывания («сделать» - «не сделать»). Например, во время разговора вдруг машинально скрестил руки на груди, или вдруг непроизвольно произнес вне контекста, «как говорится», или почему-то непроизвольно голова приняла именно такое-то положение («Я даже сам и не заметил») – и все это экспромт, без предварительного обдумывания… «Даже и не думал об этом» - верно, а вот психологам эта как раз наруку – когда человек делает нечто без предварительного размышления, экспромт. Потому что это – проявление подсознания, в арсенале которого огромное количество программ поведения для самых разных ситуаций.
И получается, чтобы узнать человека, чтобы предвидеть 80% всех его поведенческих актов, необходимо выявить эти подсознательные программы, необходимо узнать: «А что у него в подсознании?».



Кинетика… кинетика… кинетика…

Для этого психологи разработали специальные обучающие техники – для сканирования подсознания собеседника…
Некоторым из этих психотехник сканирования программ подсознания и будут посвящены наши занятия.

Сегодняшнее занятие будет посвящено тому, как по непроизвольному положению головы выявить те или иные подсознательные программы Вашего собеседника.

Итак:

«ГОЛОВА ВЛАСТЕЛИНА»: КАК ВЫГЛЯДИТ?

«Голова властелина» – это положение головы, которое описывается следующим образом: голова слегка откинута назад и взгляд идет как бы сверху вниз.



Когда в процессе обучения подобное положение головы демонстрируется слушателям наших курсов и их просят описать психическое состояние человека, у которого они видели такое положение головы, они, как правило, описывают следующими словами: «самодовольный», «самоуверенный», «относящийся с пренебрежением», «гипертрофированное самомнение», «презрительное отношение к людям», «властолюбие» и т.п.

Всё верно: память наших слушателей подсказывала им, что они чаще видят подобное положение головы у того человека, который в этот момент проявляет самодовольство, самоуверенность, властолюбие и т.п.

«ГОЛОВА ВЛАСТЕЛИНА»: ПОЧЕМУ ТАК НАЗВАНА?

Почему при появлении у человека чувства самоуверенности, самодовольства, у него непроизвольно возникает именно такое положение головы – откинута слегка назад и взгляд сверху вниз?
Дело в том, что у человека есть одно уязвимое место, атакуя которое, человека можно относительно легко лишить жизни буквально голой рукой – это область гортани.
Когда человек абсолютно уверен, что никто не посмеет напасть на него, то он и не стремится защищать достаточно уязвимое место на теле – гортань. Более того, открывая это место (что и получается, когда подбородок приподнят вверх), он как бы демонстрирует свое бесстрашие, свою уверенность и неуязвимость: «я не боюсь», «я уверен, что никто не посмеет напасть на меня, потому что я самый сильный, я самый... самый... самый...». Таков психобиологический механизм, обусловливающий сочетание положения головы «голова властелина» с психическим состоянием самоуверенности, гипертрофированного самомнения и т.п.

Отсюда становится понятным, почему, например, солдат, стоя по стойке «смирно», должен иметь «голову властелина»: поднятый вверх подбородок демонстрирует всему миру: «я никого не боюсь, потому что я самый сильный, самый смелый, самый...».




Если же человек, собираясь проявить агрессию против кого-либо,

уверен, что определенно последует ответная агрессия, то у него вместо «головы властелина» скорее появится «голова агрессора», описание которой было представлено в предыдущей статье.

«ГОЛОВА ВЛАСТЕЛИНА»: КОГДА СИТУАТИВНАЯ, А КОГДА ПРИВЫЧНАЯ…



Положение головы: когда ситуативная, а когда стационарная…

«Голова властелина», как и любой иной тип положения головы, может быть ситуативной или стационарной.

Ситуативная «голова властелина» возникает в ситуации, когда у человека вдруг появилось чувство гордости, например, партнер по бизнесу в ходе переговоров высказал восхищение его фирмой – и тотчас же у человека появилась «голова властелина» (ибо слаб человек), или «голова властелина» появилась тогда, когда человек стал перечислять собственные достижения в такой-то области.

Стационарная «голова властелина», т.е. практически постоянная («привычная»), наблюдается у тех людей, постоянное психическое состояние которых можно было бы описать как самодовольное, доминантное, уверенное в собственной непогрешимости и неуязвимости – такие они по характеру. Наши опросы показывали, что к числу этих лиц практически всегда относят президента Белоруссии А. Лукашенко, бывшего президента Грузии М. Саакашвили, а также зампреда Правительства РФ Д. Рогозина и некоторых других, которых явно меньше, чем «головоагрессоров».

О КАКИХ ОСОБЕННОСТЯХ ПСИХИКИ СОБЕСЕДНИКА РАССКАЖЕТ «ГОЛОВА ВЛАСТЕЛИНА»?

Если во время разговора у собеседника появилась «голова властелина» – знайте: сейчас он испытывает чувство самодовольства («вот какие мы – умные, сильные...») или чувство своего превосходства над Вами («мы-то это умеем, а вот Вы...»). А если такое положение головы для него

привычно (Вы очень часто видите у него «голову властелина»), то, с одной стороны, порадуйтесь, что Вы теперь знаете, что это за человек по характеру (самодовольный, самоуверенный), а с другой стороны – примите меры для расположения этого человека к себе, если это Вам нужно, признав, например, его превосходство в том-то и том-то. Хотя, откровенно говоря, я Вам не завидую (но и видеть опасность – это уже полдела сделать, можно обезопасить себя). При этом следует учитывать, что для него скорее всего не характерно уважительное, почтительное отношение к окружению, внимание к людям, ибо «голова властелина» – это типичная «пристройка сверху».
В следующих статьях – о диагностической роли положения «Голова внимающего», а также о «Голове президента» и даже о «Голове кандидата»…

А теперь о технологии проведения подобного онлайн обучения по этой тематике.

О ТЕХНОЛОГИИ ОНЛАЙН ОБУЧЕНИЯ ПО КУРСУ: «Как скрытно протестировать любого человека»

Обучение по данному курсу дистанционное, индивидуальное.
Обучение проводится по программе, созданной под интересы конкретного Ученика.
Подробнее о технологии обучения «по профессору А. Панасюку» см. на персональном сайте см. https://2lead.ru/experts/panasyuk-aleksandr.html
По многим показателям обучение «по профессору А. Панасюку» существенно отличается от подобных курсов в Интернете. Достаточно лишь в качестве примера привести информацию об оплате, которая **в корне отличается от оплаты на других курсах, где обычно** в самом начале берут аванс Принцип проф. А. Панасюка – НИКАКИХ АВАНСОВ со своих Учеников он не берет. И, кроме того. , у профессора А. Панасюка оплата – это не тысячи, а лишь сотни рублей – поскольку ПЛАТЯТ ТОЛЬКО ЗА РЕЗУЛЬТАТЫ СВОЕЙ УЧЕБЫ (чем лучше учишься, тем меньше платишь).

(Ну где Вы такое видели-то? А если видели у других – значит, переняли, чему я, конечно же, рад.)

И еще к этому: поскольку авансов не будет, то мои Ученики вольны в случае необходимости остановить обучение в любое время! СВОБОДА!.

И еще в этой связи: размер оплаты определяется индивидуально, и поэтому в некоторых случаях **обучение** первым блокам психотехник может быть даже бесплатным.

И это –только одно из принципиальных отличий обучения «по профессору Панасюку».

А о других принципиальных отличиях можно узнать пройдя по ссылке

https://2lead.ru/experts/panasyuk-aleksandr.html

ОБ УЧЕБНИКАХ

Поскольку программа обучения – авторская, то и учебники – тоже авторские (потому что за результаты обучения я отвечаю своим именем).

Вот основные учебники для этого курса:

1. Дистанционное тестирование собеседника…
2. Психология подсознания. Всё о подсознании человека.



Стоимость учебников мною определяется каждый раз индивидуально (чтобы названная мною цена была бы вполне приемлемой), и поэтому в некоторых случаях может быть действительно бесплатно.

О других программах дистанционного обучения Вы сможете узнать на страничке моего персонального сайта см. ссылку на

https://2lead.ru/experts/panasyuk-aleksandr.html

А теперь – отзывы тех, кто обучался «по профессору А. Панасюку».

ОТЗЫВЫ ОБ ОБУЧЕНИИ

Но сначала: представленные ниже высказывания об, вообще-то читать и не обязательно (а то кто-нибудь подумает, что реклама)… хотя… хотя я ведь всё это сам заработал…

МНЕНИЕ ЗАВЕРШИВШИХ ОБУЧЕНИЕ...

«Хочу теперь отчитаться перед Вами, Александр Юрьевич: Как я стала применять эти Ваши техники, приемы, заметила, стало как-то меньше недоброжелательных взглядов, чаще вижу улыбки (не думаю, что показалось), легче стала вроде договариваться с покупающими наши приборы, с нашими поставщиками (одного особо ярого я вроде как утихомирила… чтоб не сглазить)… я ведь стала чуть по-другому на них на всех смотреть-то… работает! Здорово. » К.

«Я стала после Вашего обучения по-другому смотреть на людей… сейчас слушаю, как говорят, что говорят, что у них в подсознании… Но ведь стала анализировать!))) Меняться стала. И стала видеть другое… Спасибо.» Валерия.

«Большое Вам спасибо за Вашу работу! Вы мне очень помогли! Обучаться у Вас было честью и удовольствием для меня.» Артём.

«В целом я заметила изменения в общении с людьми. Первое, и наверное главное, что произошло, я стала анализировать каждое своё действие, чтобы не было "случайных" поступков. И у меня ушли амбиции. Я очень гордая в жизни. Не терпела чтобы кто-то был впереди. Я должна быть лидером всегда. А теперь прежде чем занять лидерство (часто совсем мне не нужное), я задаю вопрос: "А что это тебе даст? Тебе это на самом деле нужно, или чтобы по льстить самолюбию?" Викки.

«И жалею, Александр Юрьевич, только, что не получилось у меня раньше с Вами выйти на такой вот контакт и не начать учиться раньше…. сейчас понимаю, насколько важно для меня ИМЕННО ТО, ЧЕМУ ВЫ УЧИЛИ ПО СВОИМ КНИГАМ как на них влиять.» Вл.

«Александр Юрьевич, если не возражаете, я сделаю ссылку на своей страничке в социальных сетях о возможности дистанционного обучения у Вас по программе: "Современные психотехнологии общения…" и оставлю ссылку на Ваш сайт.» А.Н.

«Сейчас пришло осознание того, что полученные от Вас знания мне существенно помогаю и в жизни, и у меня на работе при общении в офисе. Продавать стало легче и даже быстрее… Спасибо.» В.Н.

ОТЗЫВЫ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ

«Обучаясь у Вас, я раньше, особо внимания не обращал на их поведение. Еще раз спасибо, Александр Юрьевич!! Вроде бы все на поверхности, но раньше это не «виделось», теперь же все «по полкам»:))» И. врач.

«Извиняюсь....просто так и распирает от новых знаний!:))» Илья.

«И если раньше, это было где-то на подсознательном уровне, то теперь ,благодаря Вашим урокам, это выходит в область сознания. И идя по улице(теперь)и наблюдая за окружающими людьми, начинаешь чувствовать себя неким Шерлоком Холмсом, для которого нет (почти)никаких тайн☺☺.» Игорь.

«Хотел вам сообщить, мне очень нравиться с Вами заниматься и вообще, как Вы пишите и доносите информацию. Также и темп (нагрузка) для меня приемлема.» Павел Г.

«Ваше обучение очень помогает в жизни и это уже только на начальном этапе обучения.» Валентин.

««Эх, жаль не прошла Ваш курс, уважаемый Александр Юрьевич, раньше, может быть и поостереглась выходить замуж за человека с очень острым носогубным углом.☹» (Л., в письме после 6-го занятия.)

«Александр Юрьевич! Я учусь вашим уникальным методам, и буду это продолжать, пусть даже за книгу или вопрос нужно будет отдать последние деньги. Для меня это важнее. Деньги можно заработать, а вот управлять людьми просто так, щёлкнув пальцами, можно лишь после вашего обучения.» (после 4-го занятия) Н.А.

*«ХОЧУ У ВАС ОБУЧАТЬСЯ»….

" На курсах "Управление проектами" узнал о Ваших книгах, посетил Ваш сайт. Меня заинтересовала возможность прохождения тренингов и обучения…" Денис Н.

«Я работаю консультантом по управлению и финансам, преподаю в Международной Академии. Скажите пожалуйста, ведете ли Вы тренинги по психологии риторики, и если ведете, то как можно в них принять участие

и на каких условиях. Заранее благодарен Вам за ответ. С уважением." Сергей С.

 *" Если это возможно, хотела бы у Вас обучаться - поскольку Вас выбрало мое Сердце и мой вечно сомневающийся Ум. Пожалуйста, скажите: возможно ли обучение посредствам сети интернет? " Д.Б.*

 *«Добрый день! Меня заинтересовал ваш курс. Я работаю в торговой сфере обслуживания клиентов… Хотелось бы научиться понимать мотивы людей и предугадывать их желания ". Нина Вл.*

 *«Мне очень хочется учится у Вас. Моя профессия связана с юриспруденцией. Конечная цель моего обучения – освоить совокупность приемов и методов современной техники общения с незнакомыми/малознакомыми мне людьми. Возможно, из наших уроков смогу почерпнуть информацию, которую смогу применять не только в работе, но и в личной жизни.» Галина П.*

 *«Александр Юрьевич! Я работаю риэлтором ,поэтому людей вокруг меня очень много ,и они все "разнокалиберные" .Опыт общения большой (около 20 лет) ,но порой не хватает знаний ... Что нужно сделать, что бы стать Вашим "студентом"? Александр.*

 *«Я люблю общаться с интересными людьми, но они не проявляют такого же интереса ко мне. Хочу научиться находить нужные слова, которые смогут повлиять на человека и его решение.» Андрей, 25 лет.*

 *«Подскажите пожалуйста, можно ли у Вас получить теоритические или практические навыки по продажам продуктов питания? Планируем открыть фирму… Ваш читатель К. Артем.»*

 *«Я начинаю заниматься риэлторским бизнесом, поэтому очень хочу обучиться Вашим разработкам, авторским приемам и техникам, получить навык, опробовать на практике». Александр К.*

 *«Заинтересовалась вашим курсом дистанционного обучения… Будущие навыки мне нужны для профессиональной деятельности - оказываю гос.услуги ИП иЮЛ в федеральной службе.Мне 46 лет, взрослые дети». И.П.*

 *«В самое ближайшее время, если Вы не против, планирую пройти у Вас обучение. На изучение книги времени не находиться. Обучение будет стимулировать.» Сергей.*

« Мне интересно Ваше предложение о курсе обучения. Хотел бы знать детали: как, как долго и где он проходит. Какова цена вопроса.» Сергей.

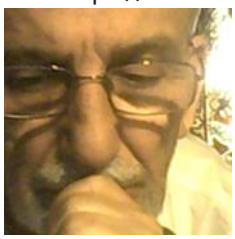
«Мне 50 лет. Работаю в сфере частного бизнеса. И ваша информация меня очень заинтересовала. Я хочу у вас обучаться. Условия устраивают. Высылайте электронные книги.» Роман С.

«Вы уважаемый учитель, я уверен поможете мне исправить мои ошибки поэтому я пришел к Вам учиться, и спасибо, что приняли меня в свои ученики..» Михаил.

Вот сколько наговорили… Не стесняюсь… наверное, действительно - заработал… Спасибо им всем.

И Вам, дорогой мой читатель, спасибо за Ваше терпение.

. С удовольствием отвечу на Ваши вопросы, или на высказанное Вами мнение, когда если Вы напишите несколько строк автору - профессору Панасюку Александру Юрьевичу на его почту см. ссылку на https://2lead.ru/experts/panasyuk-aleksandr.html Благодарю.



Ваш автор.

Ключевые слова: #положение_головы, #кинетика, #кинетика_головы, #подсознание; #Голова_агрессора, #Голова_властелина, #состояние_властолюбия, #дистанционная_психодиагностика, #психодиагностика, #надменный_взгляд, #заглянуть_в_подсознание; #О_чем_расскажет_Голова_властелина, #Стационарная_голова_властелина, #Ситуативная_голова_властелина, #властолюбие, #враждебность, #непроизвольная_кинетика, #кинетические_знаки, #подсознательные_программы, #поведение_людей,

#Голова_президента». #Голова_внимающего», #поза, #мимика, #Голова_кандидата», #Обучение_по_профессору_А_Панасюку, #онлайн_обучение, #отзывы_об_обучении.